بعض النقاط لتنفيذ مشروع استيراد وتصدير

أولا: مشروع الاستيراد

- وجود مقر للشركة او للمكتب

- بطاقه ضريبيه بنشاط استيراد

- سجل تجاري براس مال 500 الف جنيه بالنسبه لشركات الأفراد
و 2 مليون جنيه بالنسبه للشركات مر عليه سنتين او اكثر بحجم مبيعات يتعدي2 مليون جنيه سنويا

- التسجيل فى سجل المستوردين من الهيئه العامه للرقابه علي الصادرات والورادات
(موجودة فى شارع رمسيس)

- رسوم استخراج البطاقه بالنسبه للأفراد تأمين مبلغ 50000 جنيه
بالنسبه للشركات مبلغ 200000 جنيه مع رسوم اخري للمجموعات السلعيه التي يرغب صاحب السجل بالعمل بهاا بقيمه 1000 جنيه عن كل مجموعه - 5000 جنيه رسوم القيد لأول مره

- التسجيل في ضريبه القيمه المضافه بضرائب المبيعات

- التسجيل متعاملين مع الجمارك من خلال فرع الجمرك بجمرك السيارات الدور الثاني مطار القاهرة

ثانيا : مشروع التصدير

- بطاقه ضريبيه بها نشاط تصدير

- سجل تجاري برأس مال 10000 جنيه للمصانع و 25000 للشركات الفردي

- سجل تجاري برأس مال 20000 حنيه للمصانع و 25000 للشركات

-التسجيل في سجل المصدرين من الهيئه العامه للرقابه علي الصادرات والورادات

- التسجيل في ضريبه القيمه المضافه بضرائب المبيعات

- الحصول علي كورس تأهيل مزاوله التصدير في مركز تدريب التجارة الخارجيه بمساكن الشيراتون 1200 جنيه لمده 5 ايام

- التسجيل متعاملين مع الجمارك من خلال فرع الجمرك بجمرك السيارات الدور الثاني مطار القاهرة

ثالثا : مشروع التوكيلات التجارية

- اولا : وكيل تجاري بالعموله
  وهو من يقوم بالبحث عن المنتجات الغير متوفرة داخل الاسواق ليرسل الى المصدر طلبات بها

- ثانيا : وكيل بيع (موزع مُعتمد)

الوكيل المُعتمد يقوم بشراء المُنتج لحِسابه ويقوم بعرضها بالسعر الذي يُقدره ويكون دوره أكبر من دور الوكيل التجاري بالعموله فهو يقوم ببيع المُنتج بعد إعطاء الضمانات.

- ثالثا : وكيل تجاري مُتضامن

وهو الذي يأخذ المُنتج من المصدر ويلتزم بسداد ثمن المنتج

- رابعا : وكيل تجاري يمزج بين الأنواع السابقة

اي أن يكون وكيل تجاري بالعمولة وموزع معتمد في نفس الوقت أو الجمع بين وكيل تجاري بالعمولة ووكيل تجاري مُتضامن